



企業が永続的に利益を出し、社会のため、社員のために貢献していくためには、未来の利益を生み出すための投資が必要不可欠であり、投資のためには投資資金がかかせません。

我々、類家公認会計士事務所ではフィナンシャルサポートサービス(金融支援)を通じて、お客さまに貢献したいと考えています。

融資の必要性と検討事項(例)

将来の利益を獲得するための資金確保が必要である

運転資金

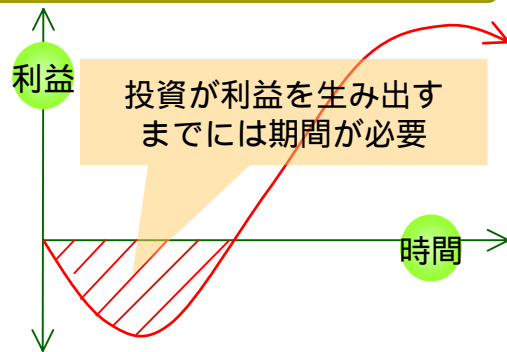
設備資金

仕入資金

賞与・給与資金

IT化資金

手形資金



財務状況

返済計画

資金使途

経営リスク

事業概要

経営計画

市場動向

審査

金融機関

定量性を重視



厳格な基準に基づく
ロジカルな判断

金融機関の審査時にはロジカル(論理的)な回答が求められます

類家公認会計士事務所が
お手伝い致します



フィナンシャルサポートサービスにより、
お客さまが必要とする資金を好条件での獲得をご支援

フィナンシャルサポートのメリット（例）

金融機関の融資判断基準や貸出条件は、お客さまによって異なります。

例えば...

“中小企業会計基準適用チェックリスト”の作成することにより、金融機関から有利な条件で融資を受けることができる金融機関が増えています。

Ex. 三井住友銀行 クライアントサポートローンの場合

* “中小企業会計基準適用チェックリスト”を必要書類として、ご提出することにより、従来製品である“ビジネスセレクトローン”と比べ、一部条件が緩和。

	ビジネスセレクトローン	クライアントサポートローン
条件	最新決算期において債務超過でないこと	条件なし
貸出機関	無担保の場合3年以内	無担保の場合最長5年以内
手数料	取引を開始する場合⇒¥52,500 取引がある場合⇒¥10,500	不要

* “中小企業会計基準適用チェックリスト”は、平成14年12月に日本税理士会連合会が公表した『中小企業会計基準』に基づき、税理士が中小企業の皆様の計算書類を作成したことを確認する書類

類家公認会計士事務所が
お手伝い致します

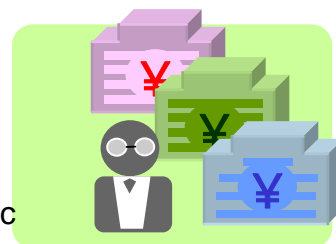


適切な金融機関の選択

融資実現のための金融機関向け対策

対策の実現に向けた継続サポート

etc



有利な条件での融資の実現のためにご支援いたします

フィナンシャルサポートの内容と融資までの流れ

当事務所の月次業務が極めて信頼性の高い計算書類作成を行っているため、当事務所からの推薦状により一般申し込み窓口よりも高い信用が得られます。

当事務所へご相談

各種申込書作成支援

借込申込書作成支援

審査 / 面接

融資獲得



【主なサービス内容】

- 調達目的の明確化
- 取引金融機関の選別
- 調達資金総額の検討
- 返済計画の検討（原資、頻度）
- 取引条件の策定
- 申込書の作成
- 金融機関との交渉
- 必要書類の準備
- 結果報告

資金調達にあたり、調達はもちろんのこと調達後の実践まで考慮したサポートを実施

フィナンシャルサポート料金表

融資実行額	基本料金	割増料金
300万以下	30,000円	30,000円以内
1,000万以下	融資額の1%	50,000円以内
3,000万以下	150,000円	100,000円以内
3,000万超	融資額の0.5%	0.25%以内

割増料金：経営上重大な課題が解決され、当事者間でこれを認知した場合。担保当期設定等の業務、書類作成業務、調査、経営診断作業など相当の作業を要した場合
 本料金は月次関与先以外の案件については、別途5割増を追加請求致しますが、本サービスにより顧問契約が成立した場合には、上記料金のみと致します。

類家公認会計士事務所

〒105-0014 東京都港区芝3-43-5 三田加藤ビル3F
 TEL: 03-5443-6084 FAX: 03-5443-6087

<http://www.ruike-cpa.com/> info@ruike-cpa.com



RU/KE